

АНКЕТА

1. Повна назва підприємства
Complete name of the enterprise company

**Товариство з Обмеженою Відповідальністю «Харцизький кабельний завод
ЕНЕРГО»**

Company with Limited Liability “«Khartsyzsk Cable Works ENERGO, Ltd.»

2. П.І.Б. керівника (із зазначенням посади)
Name, surname and position of the managing director of the
enterprise/company

Генеральний директор Клименко Віктор Вікторович

Director General Viktor Viktorovich Klimenko

3. Контактні дані підприємства та особи, відповідальної за взаємодію з іноземними парт
нерами
(
поштова

адреса

,
електронна
адреса

,
телефон
факс

)
Contact data of the enterprise/company and of the person authorized to work with foreign partners (postal address,e-mail, telephone,/fax)

Телефони: +3806257 42012, 44737, 40660. E-mail: xkz2011@mail.ru

Особа, відповідальна за співробітництво із зарубіжними партнерами: Генеральний директор

**К
лименко
В
іктор
В
ікторович**

Telephones: +3806257 42012, 44737, 40660. E-mail: xkz2011@mail.ru

Person in charge for foreign trade: Director General Viktor Viktorovich Klimenko

4. Коротка інформація про підприємство
Enterprise/company profile

Товариство з Обмеженою Відповідальністю «Харцизький кабельний завод ЕНЕРГО» виробляє кабельно-провідникову продукцію; фібру сталеву для армування залізо-бетонних конструкцій; дріт сталевий, мідний та алюмінієвий.

“Khartsyzsk Cable Works ENERGO, Ltd.” manufactures cable-and-conductor products; steel fiber for the reinforcement of concrete constructions; steel, copper and aluminum wire

5. На ринках яких країн підприємство вже здійснює експорт; якої продукції послуг?
If the enterprise/company already exports to foreign markets?
Which products/services?

Експорт продукції не здійснювався

Export of production was not performed.

6. Які регіони (країни) цікавлять підприємство з точки зору експортної діяльності; які види продукції послуг підприємство готове експортувати на ці ринки?
What regions (countries) are of particular interest for your enterprise/ company regarding exports operations? Which products/ services your enterprise/company is ready to export?

Регіони: близьке і далеке зарубіжжя. Види продукції для експорту: постачання кабельно-провідников

ої
продукці
ї;
др
ота
сталев
ого
, мідн
ого
та
алюмінієв
ого;
фібр
и
сталев
ої.

Regions: CIS and non-CIS countries. Products for export: the supply of cable-and-conductor products; steel, copper and aluminum wire;

steel fiber for the reinforcement of concrete constructions.

7. Які інфраструктурні, інвестиційні проекти, тендери за кордоном цікавлять підприємство з точки зору участі у них?

What infrastructure or investment projects, tenders abroad are of particular interest for the enterprise/company regarding your participation?

Залучення в будівництві великих будівельних проектів – мости, естакади, торгові центри, спортивні споруди , тощо. Участь у

**виставках-ярмарках будівельної та
сталевий продукції в Росії,
CIS**

-

countries

,

Європі та країнах Сходу – Китаю, Південної Кореї, В'єтнаму, Тайваню та ін.

**Participation in the construction of large building projects – bridges, concreting
scaffolds, trading centers, sports facilities, etc. Taking part in exhibitions and fairs for
construction and steels products in Russia, CIS-countries, Europe and Eastern countries
– China, South Korea, Vietnam, Taiwan, etc.**